

Die ISL Internet Sicherheitslösungen GmbH wurde 1999 gegründet und ist ein führender deutscher Softwarehersteller im Bereich der IT-Security mit Fokus auf Netzwerkzugangskontrolle. Bereits 2003 haben wir mit ARP-GUARD eine der weltweit ersten Network Access Control (NAC) Softwarelösungen auf den Markt gebracht. Seitdem wird unsere Lösung bei namhaften Unternehmen aus Industrie und Handel sowie von Banken, Behörden, Forschungseinrichtungen und im Gesundheitswesen eingesetzt. Mehr als 1000 Kunden weltweit schätzen das Know-how, die Flexibilität und die Kreativität des ISL Teams, wenn es darum geht, das Thema NAC einfach und effizient umzusetzen.

Für unser dynamisch wachsendes, mittelständisches IT-Unternehmen in Bochum suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen

**Partner Account Manager (w/m/d)**

**Zeitpunkt:** ab sofort

**Beschäftigungsart:** Vollzeit

**Befristung:** unbefristet

**Deine Herausforderungen:**

- Du betreust Partnerunternehmen und intensivierst deren Weiterentwicklung in der DACH-Region.
- Gemeinsam mit deinen Marketing Kollegen entwickelst du Kampagnen und arbeitest kontinuierlich an der Verbesserung der internen und externen Kommunikation und Abläufen.
- Ebenso identifizierst Du neue Partnerunternehmen.
- Dein Coaching zur Identifikation, Qualifizierung und Entwicklung von Geschäftsabschlüssen, telefonisch oder auf Veranstaltungen/ Messen, begeistert deine Partner.
- Beim präsentieren unserer Lösung in Kundenterminen entzündest du neben den Kunden auch deine Partner und Kollegen.
- Gemeinsame Account-Planung und Durchführung von Aktionen zur Leadgenerierung mit Partnern sowie aktives Pipeline Management sind für dich wichtige Bestandteile deiner Arbeit.

Wir denken, dass diese Qualifikationen dich dabei unterstützen, deine Ziele zu erreichen:

- ✓ Neben einem guten Verständnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge hast du Spaß am Verkauf und bist hier mit Kreativität, Motivation und Leidenschaft dabei
- ✓ Hohes Anspruchsdenken ebenso Kommunikations- und Präsentations-Vermögen

- ✓ Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- ✓ Eigeninitiative und strukturiertes eigenständiges Arbeiten
- ✓ Einschlägige kaufmännische/technische Ausbildung oder Studium mit Vertriebserfahrung in der IT-Branche
- ✓ Alternativ auch Berufsanfänger mit abgeschlossenem Master-Studium (betriebswirtschaftlich oder technisch orientiert)
- ✓ Durchhaltevermögen sowie analytischer, lösungsorientierter und proaktiver Arbeitsstil sind vertraute Eigenschaften
- ✓ Einsatzbereitschaft, Kundenorientierung und Lernbereitschaft
- ✓ Belastbares Wissen im Umgang mit MS-Office und CRM-Systemen
- ✓ Reisebereitschaft

### Sei dabei ...

Alle Wünsche und Kriterien zu erfüllen ist nicht immer möglich, darum bewirb dich dennoch. Wir haben auch Spaß daran, dich weiterzuentwickeln. Wenn du in einem heterogenen Team gemeinsam Neues schaffen willst, freuen wir uns darauf, dich kennen zu lernen.

### Unser Angebot an Dich:

- Einen sicheren und modernen Arbeitsplatz
- Vielseitiger Aufgabenbereich
- Vertrauensarbeitszeit
- Vereinbarkeit von Familie, Freizeit und Beruf
- Kontinuierliche Möglichkeit zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung
- Externe Schulungen / Zertifizierungen
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Variabler Gehaltsbestandteil
- Erfolgsbeteiligung
- VL
- Betriebliche Altersvorsorge

### Deine Bewerbung

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann sende uns deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

### ISL Internet Sicherheitslösungen GmbH

Jörg Finck  
Wittener Str. 2  
44789 Bochum